VALORIZACIONES Y TASACIONES MINERAS: Instrumentos Financieros para la Minería de Hoy

Comisión Calificadora de Competencias
en

Recursos y Reservas Mineras

Seminario sobre
Competencias en Recursos y Reservas Minera

11 de Mayo 2009

Edmundo TULCANAZA
VP DESARROLLO
Consultor Principal
CODELCO - CHILE

AGENDA

- EL CAPITAL DE RIESGO
- LA CREACIÓN DE VALOR Y LA VALORIZACION DE ACTIVOS
- APLICACIÓN Y CONCLUSIONES

MODELO DE UNA COMPAÑÍA MINERA CLASICA

CICLO DE PRECIO DE LAS ACCIONES

del descubrimiento a la producción

1. Descubrimiento
2. Expectativas crecientes
3. Delineamiento
4. Potencial / Riesgos
5. Validaciones
6. Desarrollo/ Construcción
7. Inicio productivo
8. Flujo de Caja

LA CREACIÓN DE VALOR A TRAVÉS DEL CAPITAL DE RIESGO

LA CREACIÓN DE VALOR A TRAVÉS DEL CAPITAL DE RIESGO

ESTRATEGIA PARA LA CREACIÓN DE VALOR: EL TRANSITO DE FASES

ESTRATEGIA PARA LA CREACIÓN DE VALOR: LOS ESCENARIOS

ESTRATEGIA PARA LA CREACIÓN DE VALOR: LOS ESCENARIOS

Disponibilidad de Transacciones de Activos de Cobre de acuerdo a Estatus

LA CREACIÓN DE VALOR Y LA VALORIZACION DE ACTIVOS

El problema:

Como valorizar un activo bajo incertidumbres a través de fases de ingeniería diferentes.

La aproximación :

Valorizar la fase de aprobación inversional y regresar progresivamente en el tiempo valorizando las diferentes fases de ingeniería.

LA CREACIÓN DE VALOR Y LA VALORIZACION DE ACTIVOS

¿Como medir el riesgo de alcanzar o no el valor esperado?

Estimando la incertidumbre y el impacto económico asociado con cada fase.

LA CREACIÓN DE VALORY LA VALORIZACION DE ACTIVOS

Ilustración de una iniciativa de Valor Final V valorizada de acuerdo a tres fases de desarrollo

LA CREACIÓN DE VALORY LA VALORIZACION DE ACTIVOS

Asociación probabilística entre los valores de un activo entre dos fases consecutivas de su desarrollo

PROBABILIDADES DE FRACASO DE ALCANZAR DECISION INVERSIONAL

Probabilidad objetiva de no alcanzar el valor esperado desde las diferentes fases

Basado en este proceso secuencial que proporciona una mayor nivel de confianza al negocio minero, la probabilidad de crear y capturar valor económico como resultado de un progresivo y exitoso tránsito desde la exploración a la factibilidad – aumenta gradual y paulatinamente.

¿Como determinar entonces el valor de un activo que puede cambiar sus atributos operativos con el tiempo a través de una captura progresiva de información ?

PROBABILIDADES DE FRACASO DE ALCANZAR DECISION INVERSIONAL

Comparación entre niveles de riesgo para no alcanzar aprobación final
Industria Minera vs. Industria Farmacológica

INDUSTRIA	EXPLO GEN	EXPLO INTERM	EXPLO AVANZDA	PERFIL	PRE FACTIBLD	FACTIBLD	
Industria Minera			70	50	20	10	APROVACION Y
Industria Farmacéutica (1)	93	85	65		20		CONSTRUCCION

(1) Axel J. Jäggle, "Shareholder value, real options, and innovation in technology-intensive companies"; R&D Management 29,3, 1999.

PROBABILIDADES DE ÉXITO DE ALCANZAR DECISION INVERSIONAL

Asociación de niveles de probabilidad para no alcanzar la decisión inversional a partir de exploración y diversas fases de ingeniería

SECTOR	EXPLOR GNER	EXPLOR INTERME	EXPLOR AVANZDA	PERFIL	PRE FACTIBLD	FACTIBLD	APROV
MINERIA	93	85	65	50	20	10	minimu

Proposición de probabilidades asociadas con alcanzar la decisión inversional a partir de exploración y diversas fases de ingeniería

SECTOR	EXPLOR GNER	EXPLOR INTERMED	EXPLOR AVANZDA	PERFIL	PRE FACTIBLD	FACTIBLD	APRO
MINERIA	7	15	35	50	80	90	maxim

Probabilidades de éxito de pasar de una fase de desarrollo minero a otra

SECTOR	EXPLOR GNER	EXPLOR INTERME	EXPLOR AVANZDA	PERFIL	PRE FACTIBLD	FACTIBLD	APRO
MINERIA	7	15	35	50	80	90	100
	46.67	42.86	70.00	62.50	88.88	90.00	100

$$0.15 \times 46.67 = 7$$

$$0.50 \times 70.00 = 35$$

$$0.90 \times 88.88 = 80$$

$$0.35 \times 42.86 = 15$$

$$0.80 \times 62.50 = 50$$

$$1.00 \times 90.00 = 90$$

MECÁNICA DEL ALGORITMO

MECÁNICA DEL ALGORITMO

I	II	III	IV	V	VI
VALOR ESPERADO DE LA FASE	PROBABILIDAD DE OCURRENCIA ENTRE FASES CONSECUTIVAS	N	PROBABILIDAD DE RIESGO NEUTRAL	G	VALOR OPCION
110 100 0	0.75	2	RIESGO PROBABILIDAD NEUTRAL	10	VALOR OPCION

$$[100 \times 0.75] / 1.10^2$$

$$= 62$$

tasa de descuento 10%

Valor del estatus actual

$$[62 \times 1.05 - 0] / [110 - 0]$$

$$= 0.59$$

Probabilidad de riesgo neutral

Valor Opción

$$\{ [0.59 \times 110 + 0.41 \times 0] / 1.05 \}$$

$$- 10 = 51.8$$

APLICACIÓN

Asumamos:

100,000 tCufino-año

25 años

Precio del cobre : 2US\$/lbCu

Costo : 1US\$/lbCu

Inversión: 1540MUS\$

Tasa de descuento : 10%

Tasa libre de riesgo: 5%

Tenemos:

Utilidad: 1US\$/lbCu

Utilidad Anual: 220,5MUS\$/año

Utilidad 25 años: $220,5 \times (1 - e^{-2.5}) / 0.10$

Utilidad 25 años: 1984MUS\$

Excedente: 444MUS\$

Recurso Total = $100,000 \times 25 \times 2205 = 5512 \text{MlbCu}$

APLICACIÓN

I	II	III	IV	V	VI
VALOR ESPERADO DE LA FASE	PROBABILIDAD ENTRE FASES	N	PROBABILIDAD DE RIESGO NEUTRAL	G	VALOR DE LA OPCION
FACTIBILIDAD					
NPVmax = 444 E(VAN) = 444 X 0.90 / 1.10 = 363 NPVmin = 0	0.90	1	$363 \times 1.05 - 0 / 444 = 0.86$	10M\$	$(0.86 \times 444 + 0.14 \times 0) / (1.05)^{1-10} (1.10) =$ \$352M
PRE FACTIBILIDAD					
NPVmax = 363 E(NPV) = 363 x 0.88 / 1.10 = 290 NPVmin = 0	0.8888	1	$290 \times 1.05 - 0 / 363 = 0.84$	7M\$	$(0.84 \times 363 + 0.16 \times 0) / (1.05)^{1-7} (1.10) =$ \$283M
PERFIL					
NPVmax = 290 E(NPV) = 290 x 0.6250 / 1.10 ² = 150 NPVmin = 0	0.6250	2	$150 \times 1.05 - 0 / 290 = 0.54$	5M\$	$(0.54 \times 290 + 0.46 \times 0) / (1.05)^{2-5} (1.10)^2 =$ \$136M
EXPLORACION AVANZADA					
NPVmax = 150 E(NPV) = 150 x 0.70 / 1.10 ¹ = 95 NPVmin = 0	0.70	1	$95 \times 1.05 - 0 / 150 = 0.67$	2M\$	$(0.67 \times 150 + 0.33 \times 0) / (1.05)^{1-2} (1.10) =$ \$93M
EXPLORACION INTERMEDIA					
NPVmax = 95 E(NPV) = 95 x 0.4286 / 1.10 ² = 34 NPVmin = 0	0.4286	2	$34 \times 1.05 - 0 / 126 = 0.37$	3M\$	$(0.37 \times 95 + 0.63 \times 0) / (1.05)^{1-3} (1.10)^2 =$ \$28M
EXPLORACION GENERATIVA					
NPVmax = 34 E(NPV) = 34 x 0.4667 / 1.10 ¹ = 14 NPVmin = 0	0.4667	1	$14 \times 1.05 - 0 / 34 = 0.43$	1.2M\$	$(0.43 \times 34 + 0.57 \times 0) / (1.05)^{1-1.2} (1.10) =$ \$13M

CONCLUSIONES : EL SEGMENTO MINERO, SEGMENTO DE CREACION DE VALOR

PHASE	VAN (MUS\$)	VAN cUS\$/lbCu	% VAN	GASTOS ACUMULADOS (MUS\$)	IV*
DECISION INVERSIONAL	444	8.1	100		
FACTIBILIDAD	352	6.4	79	28.2	12
PRE FACTIBILIDAD	283	5.1	64	18.2	16
PERFIL	136	2.5	31	11.2	12
EXPLORACION AVANZADA	93	1.7	21	6.2	15
EXPLORACION INTERMEDIA	28	0.5	6	4.2	7
EXPLORACION GENERATIVA	13	0.2	3	1.2	11

* IV = VAN / Gastos Acumulados

CONCLUSIONES : EL SEGMENTO MINERO, SEGMENTO DE CREACION DE VALOR

LA ACOTACIÓN DE INCERTIDUMBRES TRANSFORMA EL RIESGO EN OPORTUNIDADES GATILLANDO EL CRECIMIENTO DE VALOR DEL PROSPECTO MINERO DE 13 A 93 A 283..... A 444 MILLONES DE DOLARES.

APLICACIÓN

Asumamos:

500 000 ozAu/año

14 años

Precio del oro : 700US\$/ozAu

Costo : 180US\$/ozAu

Inversión: 1200MUS\$

Tasa de descuento : 10%

Tasa libre de riesgo: 5%

Tenemos:

Utilidad: 520US\$/ozAu

Utilidad Anual: 260MUS\$/año

Utilidad 14 años: $260 \times (1 - e^{-1.4}) / 0.10$

Utilidad 14 años: 1950MUS\$

Excedente: 750MUS\$

Recurso Total = $500,000 \times 14 = 7MAu$

APLICACIÓN

I	II	III	IV	V	VI
VALOR ESPERADO DE LA FASE	PROBABILIDAD ENTRE FASES	N	PROBABILIDAD DE RIESGO NEUTRAL	G	VALOR DE LA OPCION
FACTIBILIDAD					
NPVmax = 750 E(VAN) = 750X0.90/1.10= 614 NPVmin = 0	0.90	1	$614 \times 1.05 - 0 / 750 = 0.86$	10M\$	$(0.86 \times 750 + 0.14 \times 0) / (1.05)^1 - 10 (1.10) =$ \$603M
PRE FACTIBILIDAD					
PERFIL					
EXPLORACION AVANZADA					
EXPLORACION INTERMEDIA					
EXPLORACION GENERATIVA					

CONCLUSIONES : EL SEGMENTO MINERO, SEGMENTO DE CREACION DE VALOR

PHASE	VAN (MUS\$)	VAN US\$/ozAu	% VAN	GASTOS ACUMULADOS (MUS\$)	IV*
DECISION INVERSIONAL	750	107	100		
FACTIBILIDAD	603	86	80	28.2	21
PRE FACTIBILIDAD					
PERFIL					
EXPLORACION AVANZADA					
EXPLORACION INTERMEDIA					
EXPLORACION GENERATIVA					

* IV = VAN / Gastos Acumulados

CONCLUSIONES : CATEGORIZACION DE ACTIVOS MINEROS Y FASES DE ESTUDIO

CONCLUSIONES : VALORIZACIÓN Y CATEGORIZACION DE ACTIVOS MINEROS

Categoría de Recursos y Reservas y valor "in-situ" estimado

CONCLUSIONES: LA VALORIZACIÓN Y LA CATEGORIZACION DE ACTIVOS MINEROS

CONCLUSIONES : INCERTIDUMBRES, RIESGOS, Y CREACION DE VALOR